



「新しいあたりまえ」
を創造し続ける

フォーバルグループが提供できる利益貢献

[2021年9月版]

「新しいあたりまえ」を創造し続ける社会価値創出企業

「次世代経営コンサルタント」として企業経営を支援する集団となり、中小・中堅企業の利益に必ず貢献する

5分野に特化したコンサルティング



情報通信分野

情報通信の知識・技術を駆使した
経営コンサルティング



海外分野

海外マーケットを独自ノウハウで
取り込む経営コンサルティング



環境分野

環境に配慮した最先端の経営コン
サルティング



人材・教育分野

次世代経営に必要な人材を育てる
経営コンサルティング



起業・事業承継分野

企業のライフサイクルに対応した
経営コンサルティング

3つの利益貢献

売上拡大

業務効率改善

リスク回避

分野別グループ会社

※フォーバルグループ32社（国内25社、海外7社）

情報通信分野



フォーバル	フォーバルテレコム
ビー・ビー・コミュニケーションズ	フォーバルテクノロジー
フォーキャスト	フォーバル・リアルストレート
ヴァンクール	プロセス・マネジメント
ネットリソースマネジメント	F I Sソリューションズ
コーディネート	第一工芸社
エイエフシー	ビジカ
フォーバルカエルワーク	三好商会
えすみ	テック販売山陰
エルコム	

海外分野



フォーバルカンボジア	フォーバルベトナム
フォーバルインドネシア	フォーバルミャンマー
イーセキュリティサービス	ハネルソフトウェア
JAPANESE SMEs DEVELOPMENT JOINT STOCK COMPANY	

環境分野



アップルツリー
フォーバルエコシステム

人材・教育分野



アイテック

起業・事業承継分野



フォーバル

派生領域・総合経営コンサル分野



トライ・エックス
タクトシステム
保険ステーション

売上拡大

業務効率改善

リスク回避

経営コンサル

グループについて

社会貢献について

利益貢献メニュー（グループ各社ができること）

売上拡大

- P.6-7 集客したい
- P.8 営業生産性を向上したい
- P.9 取り扱い商材を増やしたい
- P.10-11 グローバルに展開したい

リスク回避

- P.31 リスクを低減したい

経営コンサル

- P.32-34 経営コンサルティングを依頼したい

巻末付録1

- P.35-45 フォーバルグループについて

業務効率改善

- P.12-14 経費を削減したい
- P.15 人材を育成したい
- P.16 施工・保守業務を委託したい
- P.17 移転業務を委託したい
- P.18 オフィスの空間づくりを委託したい
- P.19 業務フローの見直しをしたい
- P.20 電子化したい
- P.21-29 システムで効率化したい
- P.30 グローバル展開を支援して欲しい

巻末付録2

- P.46-49 社会貢献について

利益貢献（グループ各社ができること）



プライバシーマークや各種ISOなど第三者認証は「選ばれる会社」の必須条件に

Service

 プライバシーマークや各種ISOの取得のほか、出張セミナー、内部監査などをサポートします。

情報セキュリティの管理や個人情報の保護は、今や取引や入札の条件となるほど重要なテーマです。フォーバルテレコムでは、プライバシーマークやISO27001（ISMS）の取得をサポートすることで、これら管理体制の構築に貢献いたします。その他、ISO9001やISO14001など各種ISOの認証取得のサポートも行っております。すべて全国対応です。プライバシーマークやISO27001（ISMS）は、担当コンサルタント全員が審査員補の資格を取得した正社員なので安心感が高く、コンサルティングの品質には定評がございます。ぜひ、ご相談ください。

1 プライバシーマークの短期申請、ISO27001は短期取得を実現

プライバシーマークは、コンサルティングのスタートから1か月半程度で申請が可能です。さらに、従業員規模や業種によっては、よりスピーディな申請にも対応します。また、ISO27001（ISMS）は6カ月での短期認証取得を実現しています。

※規模や事業内容によります。お問い合わせください。

2 導入事例（従業員10名のWebデザイン会社）

プライバシーマークを年内に取得したいとの依頼でしたが、問い合わせが8月下旬でした。審査機関による審査待ちがあるので難しいとご案内し、それでも急ぐことを前提に、契約締結となりました。コンサルタントが急いだ結果、年内の取得が実現。ほぼ4カ月でした。（通常、契約から取得まで半年以上）

3 全国エリアのお客様に対応

Web会議システムによるオンラインコンサルティングにより、全国のお客様に対応。料金体系も全国同一でサポートいたします。

 参照URL：「セキュリティ本舗」（<https://www.securityhonpo.jp/>）
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

プライバシーマーク（Pマーク）取得の専門家

-  最短1.5ヶ月で書類申請
-  管理規定マニュアル、内部監査用チェックリスト作成支援
-  訪問回数制限無し *プランによって異なります。
-  Pマーク取得後の運用も手厚くサポート
-  コンサルティング費用割引キャンペーン実施中



情報セキュリティ体制を確立し、
信頼される企業に

訪問回数の制限なし、追加料金一切なし
ISO27000（ISMS）認証の取得まで
責任を持ってサポートします。



※「セキュリティ本舗」より

TACT SYSTEM RPA導入/運用と販促支援で集客/売上拡大を伴うDX支援！

Service1

費用対効果を最大化するRPA導入/運用の伴走支援

RPA導入・乗り換え・運用にあたり、早く・確実に・最大限に結果を出したい、という期待にトータルにお応えします。組織づくり・業務選定・ロボット作成などの、RPA導入の初期課題を全面的にサポートしますので、費用対効果試算にこだわります。充実したスキル研修もご用意して、伴走型の支援体制を整えています。

1 費用対効果を見据えたRPA導入（乗り換え）

RPA導入には成功している企業様と失敗している企業様がいらっしゃいます。成功か、失敗かは『費用対効果』がキチンと出ているかどうか、で決まりますので、事前設計に重点を置き、業務選定からサポートします。

2 ロボット運用は安定的に、セキュアに。

ロボットの運用に安全性の視点は不可欠です。ロボットは業務を自動化してくれますが、ロボットの稼働状況やエラー排出の管理は人が行うこととなりますので、安全性を重視した運用ルールをご提案します。

3 ロボットとともに働く人・環境を育む

全社員がロボット開発できるようになる必要はありませんが、どのようにしたらロボット化できるか？ は全社で共有するべき知識だと考えます。RPA導入・運用をきっかけにした啓発活動をサポートし、ロジカルに業務を整理できる人材・社内環境を育てるサポートを行います。

参照URL：<https://www.tactsystem.co.jp/>
 問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

Service2

プロの企画力・制作力で販促の課題を解決

アナログ、デジタルの媒体を問わずに、紙カタログ・Web制作を中心とする各種販促物の企画・デザイン制作をお手伝い。販売促進担当者の負担を軽減する仕組みのご提案もおこないますので、効果的/効率的に顧客へアプローチができるコンテンツ作りをサポートします。

1 カタログ制作の上流から下流まで、ワンストップで対応。

- 企画提案力の高さにより、ゼロベースからのカタログ制作が可能です。
- 大量ページや複数媒体の同時進行も可能です。
- 多言語展開やWebとの連動も可能です。
- RPAによる自動化など、販促ご担当者様の業務効率化ソリューションもご紹介します。

2 集客用LPの制作から継続的運用までWEBサイト制作をサポート

- お客様のご要望をヒアリングし、分析・調査したうえで、課題を抽出し改善提案いたします。
- サイトデザインはもちろん、動的コンテンツ制作も可能です。
- 継続的なサイト解析、運用サポートも行っています。

3 販促業務をスムーズに行うための各種クラウドサービスも充実！

- 月々4,800円〜で作り放題。アクセス解析も可能な電子カタログ作成ソリューション（WiseBook）
- ユーザー数無制限の法人向けクラウドストレージ・ファイル共有サービス（DirectCloud-BOX）





▶ OA販社のパートナー企業を通じて中小・中堅企業の利益に貢献！

アイコン（BRMC）件数推移



BRMCパートナー様の業績の変化

単位：社数

状況	2016年度		2017年度		2018年度	
	社数	前年比	社数	前年比	社数	前年比
業績向上	5	—	8	160%	10	125%
仕掛かり	3	—	3	100%	5	167%
変化なし	0	—	1	—	2	200%
業績非公開	4	—	3	75%	1	33%
業績悪化	1	—	0	0%	1	—
契約社数	13	—	15	—	19	—

約80%が業績向上



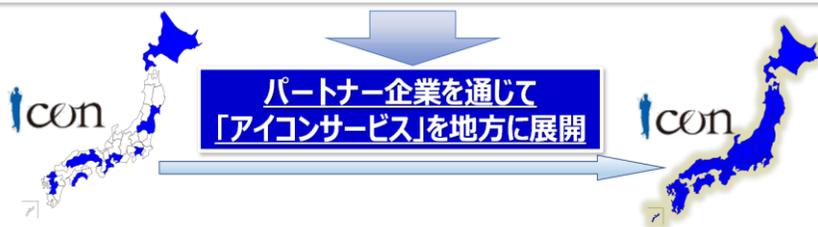
▶ F-Japan戦略 ~OA販社を通じてのアイコン全国展開~

【アイコン=顧客×人的サポート】

◆ 地方 = Society5.0、働き方改革の浸透の遅延…



地方にこそ第4次産業革命の革新技术が必要！



日本全国の中小・中堅企業の利益に貢献！

【BBC戦略】

- ◆ 既存パートナー企業からの紹介
- ◆ メーカーからの紹介

【グループ戦略】

- ◆ M&A、協業
- ◆ グループ連携

地域優良企業

従業員10名以上、最新期売上高5億円規模のOA販社で中小・中堅企業の利益に貢献出来る「影響力」があり、且つ「伸びしろがある企業」と協業していく！

売上拡大

業務効率改善

リスク回避

経営コンサル

グループについて

社会貢献について

「2050年カーボンニュートラル」に向けて企業のグリーン化を推進します

Service

**🛒 グリーン社会を目指し「省エネ」「創エネ」「蓄エネ」への対策を支援
企業に対しては「CO2排出の見える化」や「環境についての第三者認証取得」をサポートするサービスを展開していきます**

国策としてグリーン社会の実現を目指していく中で、これまで大企業中心だった環境対策は中小企業も無視できない御時世となっています。フォーバルグループで環境分野の位置づけである当社で、具体的な環境対策を推進。高品質なLED照明や各種メーカーの太陽光発電システム、蓄電池、オール電化等の製品でエネルギー消費を抑え、CO2削減に寄与していきます。また、グリーン化推進を通して第三者認証の取得やアドバイス・コンサル人材を育成、支援していきます。

🔍₁ 【ライティング事業】高品質のLED照明でエネルギー消費を抑え、地球温暖化抑止に寄与

- ・福島県喜多方市にある自社工場で、MADE IN JAPANの高品質LED照明。
- ・不具合率2万本に1本、OEM供給実績20社500万本。
- ・オーダーメイド可能でニッチなニーズにも対応いたします。
- ・Withコロナ時代の最適照明！除菌型LED「UV-A」直管蛍光灯を発売開始しました。

🔍₂ 【新エネルギー事業】スマートグリッド商材で人も地球も安全・安心な持続可能な暮らしに貢献

太陽光発電システム、蓄電池、オール電化製品等のエキスパートとしてスマートグリッド商材の普及に貢献していきます。環境関連商材の専門商社としての実績や経験を通して、人の暮らしを豊かにするというコーポレートミッションを掲げています。国のエネルギー基本方針の目標達成に欠かせない商品群で、世の中にマッチした提案をします。

🔍₃ 【GX推進事業】企業のグリーン化を支援し、環境分野で牽引する役割を担う

グリーン化を推進し、社内外へ施策や関連商材を発信。お客様の環境対策の支援を行います。中小企業へ環境における第三者認証の取得支援による差別化戦略を展開していくと共に、「脱プラスチック」や「BCP対策」の取組みを強化する商材も扱い、幅広く環境分野を牽引していきます。

☑ 参照URL：<https://appletree-ws.co.jp/index.php>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。



FORVAL 企業のグローバル展開をワンストップでサポート

Service 1. 海外展開コンサルティングサービス 「Global-iconサービス」

📦 ASEAN諸国への海外展開を進出形態に合わせて徹底サポート

海外展開の検討段階から海外進出までのプロセスを、企業が希望する進出形態に合わせてトータルに支援します。経験豊富なコンサルタントを国内に配置するほか、ASEANの4ヶ国にも現地法人を設置し、200名以上のローカルスタッフを配置しています。

🔍₁ 国内・現地国に選任コンサルタントを配置

進出国ごとに社会環境、事業環境、文化・生活環境、さらには投資環境、関連法律規制、商習慣は大きく異なります。これに伴い生じる様々な疑問に国内・現地の経験豊かなコンサルタントが最新事情も踏まえながらお応えします（無料相談）。

🔍₂ 海外展開の各種要望に応じてメニューを提供

「進出検討国で自社事業が成立するか調査したい」「自社製品を製造できる委託先や、製品を拡販できる販売店や代理店を探したい」「合併相手を探して契約までサポートしてほしい」「現地法人を登記したい」といった、多様なご要望に対応が可能です。

■導入事例（お客様：自動車部品商社）

※支援内容・ミャンマー進出のため・ミャンマー進出のための調査・ビジネスモデル構築・現地法人設立・人材採用（ミャンマー人）・本社従業員の意識改革醸成

※利益貢献・助成金獲得（調査費用）5,000千円・短期間での現地法人設立（6ヶ月分の費用削減）3,000千円・ミャンマー人の採用（6ヶ月分の費用削減）700千円

・従業員の意識改革醸成プライスレス

🔍₃ 紹介を希望する顧客の条件や注意事項、ポイント等

- ・海外展開の意欲のある企業
- ・「調査段階の企業」、「自社製品を製造できる委託先の開拓したい企業」、「自社商品を販売したい企業」、「自社商品の現地販売パートナーを探したい企業」、「現地法人を設立したい企業」等、企業の海外展開段階に応じて対応いたしますので、何なりとご相談ください。



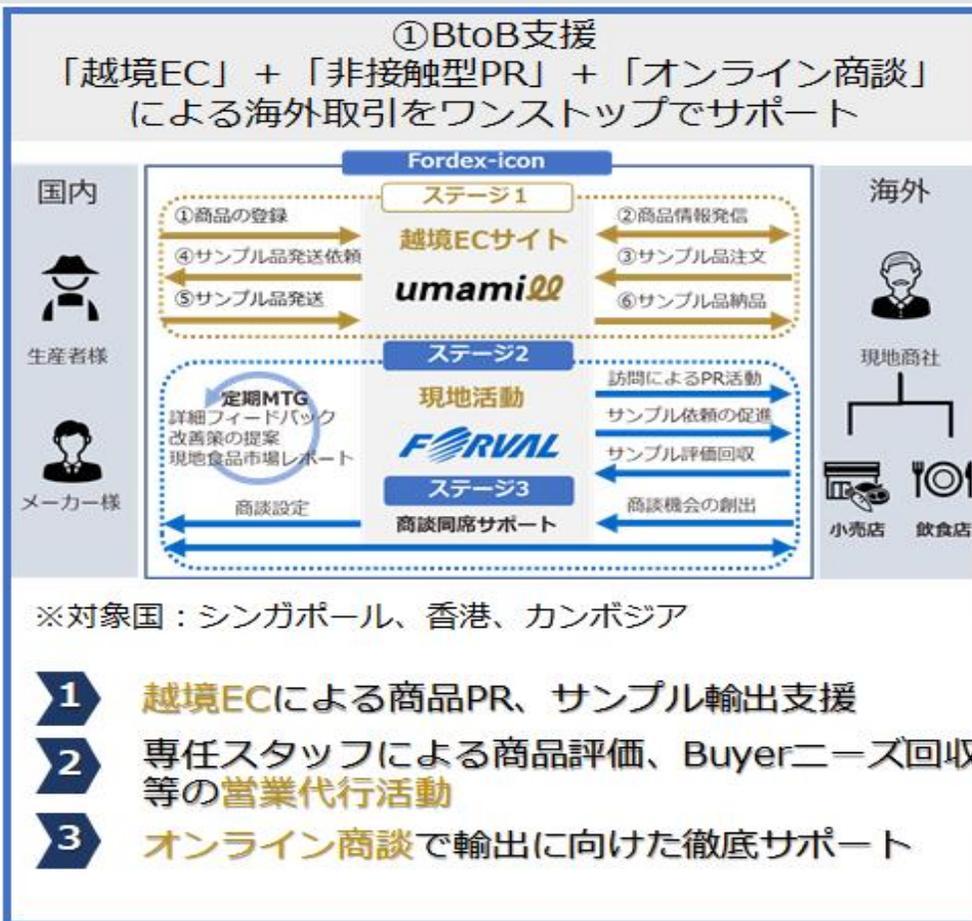
☑ 参照URL：<https://www.kaigaiadvisers.jp>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

FORVAL 企業のグローバル展開をワンストップでサポート

Service 2.日本産食品の海外輸出支援サービス「Fordex-iconサービス」

ASEAN諸国への日本産食品の海外輸出を徹底サポート

カンボジア・シンガポール・香港のマーケットに対し、『越境EC』+『非接触型PR』+『オンライン商談』をキーワードに中小食品メーカー様の海外販路開拓を支援致します。販路開拓・輸出支援・コミュニケーションサポートによる従業員1名からでも海外輸出が可能な、サービスです。



☑ 参照URL： <https://fordex.kaigaiadvisers.jp/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。



郵送コストの大幅な削減と作業効率upを実現

Service

📄 Web帳票発行クラウドサービスで郵送コストを大幅削減。合わせて作業効率が劇的にアップする「おまかせ請求サービス」

取引先様へ紙で郵送している請求書や支払通知書等の各種帳票類をWEBを通じて届けることにより、紙での郵送代金が不要になるため大幅なコスト削減が実現できます。さらに郵送物作成のための紙代・封筒代などの資材費や印刷コストも不要となります。また、郵送物を作成するための人的作業も削減できますので、他の業務へリソースを再配分することが可能です。郵送件数・取扱件数が多いほど大幅な削減効果が期待できます。

🔍₁ 大量データを扱う自社WEB請求システムのノウハウが詰め込まれた生きたサービス

2004年から自社のお客様向けに提供しているWEB請求システム「e-bill」がベースになったサービスです。2021年1月現在、約17年の稼働実績となりバグ等の不具合もなく安定した稼働環境でサービス提供を実現しております。また、毎月のご利用処理件数も7万件に達しております。処理方法は、対象CSVデータをクラウドへアップロードをするだけで帳票まで自動作成されます。取引先様へはメール配信機能により通知を行い、クラウドシステムへログイン後、閲覧していただけます。

🔍₂ 導入事例（自販機飲料販売業、FC店舗飲食業）

自販機飲料販売業（対象：販売手数料通知書 件数：毎月平均3.5万通）
 before：毎月、大量の通知書を作成し郵送していたため、200万円/月のコストがかかっていた。
 after：WEB通知に切り替えたことにより、100万円/月へコスト圧縮（経費2分の1を実現）

FC店舗飲食業（対象：請求・売上・ロイヤリティ等通知書 件数：毎月700件強）
 before：毎月、紙の書類準備に2日間数名付きっきりで作業し、大量の紙を処理していた
 after：ペーパーレスを実現しコストを削減。作業も数時間程度1名にて対応。

🔍₃ こんなお客様はぜひご相談ください！

- ・法人様で、毎月の平均郵送件数が150件程度のお客様（業種は問いません）
SaaSサービスのため提供エリア不問です。
- ただし、帳票カスタマイズを伴う場合、遠方への訪問は要相談となります。

※顧客管理・契約管理・課金計算・収納委託等を検討されている事業者様向けのSaaSサービス『CollaboOne（コラボワン）』もございますので、お気軽にご相談お問い合わせください

☑ 参照URL：<https://www.omakaseikyu.com/>
 お問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

WEB帳票発行クラウドサービス

- 郵送コストを大幅削減
- 一度に数万件の発行が可能
- 今お使いのフォーマットに対応

請求書の発行数が多いと面倒くさいー!!

請求書・支払通知書・納品書の作成に手間がかかっていませんか？



中小企業向けに情報通信や電力サービスを提供

Service 1.

高品質ネットワークのIPv6 IPoE接続方式を用いた次世代のIP電話サービスが「CooVo」（クーボ）です。

フォーバルテレコムが提供する次世代型の法人顧客限定IP電話サービスです。サービス提供エリアは全国の主要都市となっております（提供エリア検索：https://svc.forvaltel.co.jp/coovo_areasearch/areasearchform.asp）お客様が既に利用されているフレッツ光回線（光コラボ回線）を利用して提供するIP電話サービスの為、新たに光ファイバを敷設する必要がなく、CooVoを導入することが可能です。

1 高品質ネットワークのIPv6を利用

従来一般的に利用されていたネットワークはIPv4でしたが、昨今のテレワーク需要の急激な高まり、またインターネット通信の増加の影響でネットワーク上の網終端装置が高負荷となりネットワークの遅延や途切れが発生しておりました。CooVo（IPv6）のネットワークは網終端装置を経由しない為、混雑が緩和されます。

2 導入メリット

競合他社のIPv6サービスと比較して安価で導入できる料金体系としております。また従来のスマートひかりサービスの強みを活かした2分タリフの通話料金体系を採用している為、通話料金の削減も可能です。（当社集計で約20%削減）さらに固定で利用できるIPアドレスも一つ提供するので、お客様利用環境にあわせてVPN通信やセキュリティ対応等にも活用が可能です。是非弊社まで本サービスに関する詳細お問い合わせをお願いいたします。

3 紹介を希望する顧客の条件や注意事項、ポイント等

インターネット通信が遅いとお困りのお客様や、通信回線を含めた次のソリューション提案にCooVoをご活用ください。

（注意事項）

CooVoは緊急通報（110,118,119）への発信や0120,0570番号への発信が出来ません。またFAX通信も保障しておりません。

※FAX回線をひかり電話で残すこと（月額500円）で上記問題は解消可能です。

 参照URL：<https://www.forvaltel.co.jp>
お問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

Service 2.

小売電気事業者として、一律値引きで確実に割安料金でのサービス提供

現在、東京電力・中部電力・関西電力・北陸電力・中国電力・四国電力・九州電力のいずれかを契約し、電気料金を高額に感じているお客様に向けてサービスを提供いたします。電気使用量に関係なく、現在の利用料金から一律割引を適用いたします。また、切り替え作業の立ち会いが必要なく、同意ボタンを押すだけでお手続き可能です。

1 分かりやすい料金体系

他社が提供している電力サービスの多くは電力使用量にあわせて料金の変動があり、実質の値引き額がわかりづらく場合によっては割高になってしまうケースもあるがElenovaに関しては一律でお安くすることが可能です。また品質・利用環境も一切変更はございません。

2 導入メリット

※Elenovaに変更することで月々の電気料金が安くなり、また既にfitコール請求（インターネット回線料金・アイコン料金・カウンター料金の請求等）をご利用のお客様においては請求を一括でおまとめいたします。

3 紹介を希望する顧客の条件や注意事項、ポイント等

お客様先に届いている検針票があればWEBで簡単に手続きが可能です。東京電力・中部電力・関西電力・北陸電力・中国電力・四国電力・九州電力と契約されているお客様へはご提供が可能となりますので、まずは検針票をご用意の上ご相談ください。

TRY-EX 短納期・小ロットデジタル印刷・製本のスペシャリスト

Service

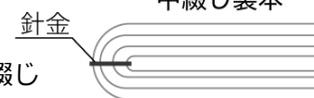
多品種少量・短納期での印刷・製本サービスを提供

デジタル印刷だから、必要な量だけを発注いただくことで在庫を最小化でき、内容の陳腐化やコストの削減に貢献いたします。また、すべての自社生産拠点でISO27001を取得し、お客様の情報資産を大切に取扱いしております。

1 中綴じ製本冊子

「会社案内の内容を変更して、来週までにどうしても100部が欲しい」といった小ロット&短納期印刷のご要望にも、デジタル印刷だから対応可能です。
 ※開きが良い製本なので、パンフレットや会社案内など紙面いっぱいの印刷も可能です。
 ※4の倍数ページで対応いたします。（4・8・16・20・24ページ）
 例）データはお客様より支給/A4/部数=100部/両面カラー印刷/コート110K/8ページ中綴じ
 納期=受付から3~5営業日で出荷いたします。
 価格=14,800円~（消費税別）

○ 中綴じ製本（48ページまで）
中綴じ製本



2 無線綴じ製本冊子

「マニュアルの内容改訂が多く、大量に印刷してもムダが出てしまう」といった場合でも、デジタル印刷だから必要な数だけの印刷・製本が可能です。

※100ページを超えるようなマニュアル、冊子でも対応可能です。
 例）データはお客様より支給/A4/部数=100部
 表紙=両面カラー印刷/コート135K・本文=50ページ両面カラー印刷/コート90K
 納期=受付から3~5営業日で出荷いたします。
 価格=68,000円~（消費税別）

○ 無線綴じ製本（400ページまで）
無線綴じ製本



 参照URL：<https://www.try-ex.co.jp/>
 問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

企業利益に貢献する人材育成と教育ビジネスを展開

Service

企業利益に貢献する人材育成を推進

「社員教育を行いたい方法がわからない」「採用難のため、既存社員のレベルアップを図りたい」など、人材の課題に応える教育を実践。新人研修から管理職研修までを網羅するほか、講師派遣の集合研修ではお客様のご要望に応じたカスタマイズも自在です。またリモートでの集合研修も実施可能です。

1 多彩な学習スタイルと信頼の講師陣

集合研修（リアルorリモート）やeラーニングなど、ニーズに応じた学習方法によって効果的な人材教育を施します。また集合研修では、さまざまな知見・経験を有する契約講師を150名以上擁することに加え、多様な研修ジャンル、現状分析に基づいた研修カリキュラムを用意し、お客様企業が抱える人材教育の課題を解決いたします。

2 従業員数3,000人以上の会社で全社員向け研修実施

3,000人規模での全従業員向けの研修を実施。働く方改革における生産性向上のための「タイムマネジメント研修」や論理的思考力を育てる「問題解決力研修」を実施しています。教育というサービス上、実績のご紹介は難しいですが、大変ご好評をいただき、例年リピートをいただいています。

3 こんなお客様はぜひご相談ください

- ・8名以上での集合研修を希望しているお客様
（対象地域は国内に限ります）

 参照URL：<https://www.itec.jp/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。





物件探しから働き方改革までオフィスの事ぜんぶ。

Service 1.

不動産物件のご紹介

ウイズコロナやテレワークを含む、新しい働き方に最適なオフィスレイアウト・面積の算出をしながら、常にお客様側の目線で不動産物件のご紹介をします。

サービスメニュー

- 物件探し
 - 居抜きマッチング
- 通常のオフィス物件だけでなく、内装の継承物件やセットアップオフィスなど初期費用を押さえた移転も可能

対応可能範囲

オフィス物件賃貸仲介
 対応可能対象エリア：東京23区内、横浜、名古屋、大阪、福岡）10名以上の事務所利用でお探しの方。
 店舗・倉庫・工場・教室・クリニックは物件は扱いがございません。

物件探し

賃貸オフィスを探すなら

オフィス移転EMV

株式会社FRS



居抜きマッチング

Value Office

価値あるオフィスへの移転を、もっと。



Service 2.

オフィス空間づくり

オフィス移転・リニューアル・レイアウト変更の全てに対応が可能。
 設計・インテリアデザインのご提案・施工までを一貫して提供しています。
 また、什器やICTツール、移転後のオフィス運用までなんでもご相談いただけます。

サービスメニュー

- コンセプトメイキング
- インテリア・家具
- 引越し
- オフィスリニューアル
- 働き方改革
- 空間デザイン
- ICT
- 原状回復
- プロジェクトマネジメント
- オフィスマるごと抗菌

対応可能範囲

- ★ ヒヤリング～設計デザインのご提案
- ★ ご移転やリニューアルに伴うタスク・スケジュール管理
- ★ 内装工事・原状回復工事（対象エリア：東京23区内、横浜、名古屋、大阪、福岡がメインです。その他地域は内容と規模でご相談させて下さい）
- ★ オフィスマるごと抗菌サービス（対象エリア：東京23区内がメインです。その他の地域はご相談させてください）施設内での感染拡大予防としてS I A A基準をクリアした安心安全な抗菌噴霧施工サービスです。

オフィスマるごと抗菌

オフィスマるごと抗菌サービス
デルフィーノ



事例ライブラリ

FRS



参照URL： <https://www.realstraight.co.jp/>
 問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

株式会社第一工芸社 次世代ワークスタイルのコンサルティング

Service

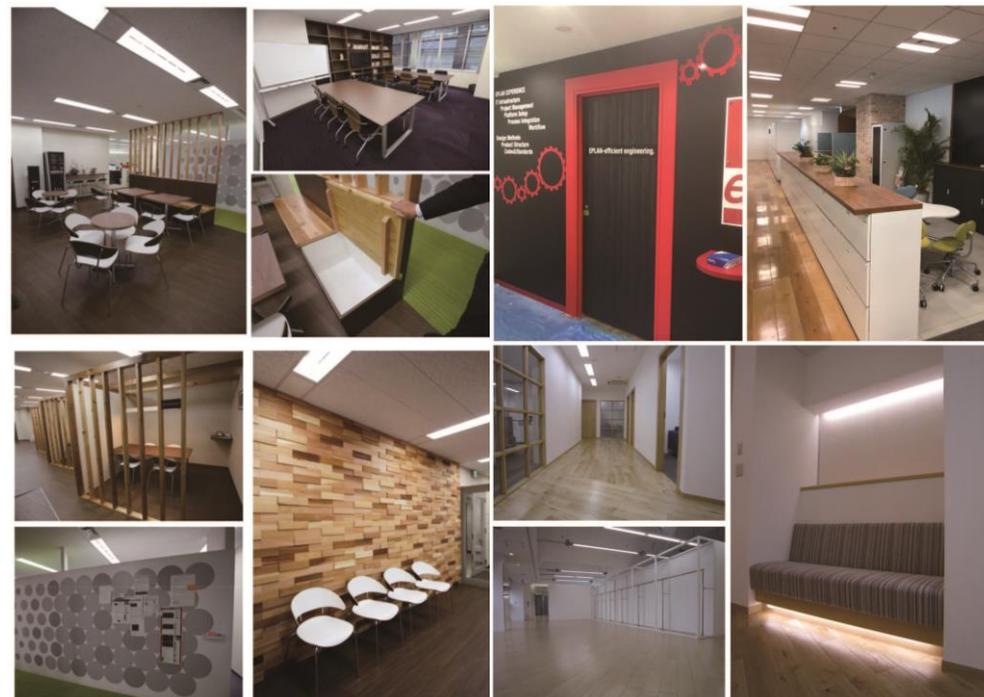
🛒 「半歩先のビジネスシーンへ」

働く環境そのものだったオフィスは、柔軟でより変化に対応できる空間であることが求められ、多様化するニーズを掴み最適な環境を提案することで、クライアントの期待に応えてきました。

コロナ禍における新しい生活様式への対応は、今までのワークスタイルを大きく変化させ、オフィス空間自体の役割も一変します。いつでも、どこでも働ける環境に導くコンサルティングを行っています。

🔍₁ 超スマート社会及び働き方改革対応の「次世代ワークスタイル」

半歩先のビジネスシーンを想定し、データ、テクノロジー、デザインを掛け合わせ、働く人の最大限のポテンシャルを発揮する「ワークスタイル（空間）をカタチ」にします。



🔍₂ これからのワークスタイルを支える4つの柱

1. 多様化する「働き方」に対応したオフィス空間
2. 最先端の「情報通信機器」と融合したスマートオフィス
3. 「物理的安全管理措置」に対応した情報セキュリティ空間
4. 「健康経営」を重視したオフィス空間

☑ 参照URL：<https://www.d1-kougei.co.jp/>
 問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

業務効率改善コンサルティングで、売上拡大へつなげるバックオフィスづくりを支援

Service 1.



ペーパーレスを語源としたP P L Sが業務平準化（標準化）を実現

- ①導入の目的作成：電子化する紙書類の範囲や、導入部署など具体的な方向性を定め、PPLS導入の目的を明確化する。
- ②現状の可視化・社内文書を全て洗い出し、現在の業務プロセスを棚卸しすることで、課題を可視化する。
- ③導入後の業務整理再設計：電子化する紙書類を基に、紙書類処理全体の最適な業務フローの再構築を行う。
- ④マニュアル作成：属人化業務を無くし業務平準化（標準化）を推進する



WITHコロナ禍のもとオフィスの適正化を検討する企業が増加

- 1.オフィスのスリム化やソーシャルディスタンスをとる場合、スペース確保が必要となり、書類の保管場所等の活用するため紙書類の電子化を行います
- 2.テレワーク導入にあたり、紙書類をもとに行う業務が障害となるため紙書類の電子化を行います
- 3.紙書類を電子化する場合、必ずその前後で業務フローの変更が必要になるためPPLS（ププルス）が業務フローの見直しから適正業務フローを導きます



紙契約から電子契約へ向けた業務再編

過去に作成され多大なスペースを奪っていた紙、検索する手間を大きく奪っていた紙は全てPM社で電子化し、リネーム作業も併せて行い業務改善のお手伝いを行います。紙を必要とした業務フロー、紙を無くした業務フローを作成し完全ペーパーレスに向けたお客様利益貢献活動を行います



こんなお客様はぜひご相談ください！

社内でペーパーレスを推進したい
電子契約を進めたい
固定費の見直しからオフィスを適正化したい



参照URL：<https://pmj.co.jp/service/consulting/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

Service 2.

業務効率改善を通じ、業務継続性の確保につなげます

会社全体で抱える業務を再編し、残す業務、捨てる業務、外に出す業務を分別し、社員の不測の事態に伴う人手不足に対応します。



バックオフィスのRebuild化（立て直し）とContract化（受託）により業務継続性の確保に繋げる

4方向からの実践型業務再編を通じて、お客様先の業務を解析、分析することで可視化し、業務を立て直す。更に戦略的アウトソーシングの推進と業務立て直しから見えてくる受託業務及び請負業務推進を図り、業務継続性の確保につなげます。



代表的な導入事例

- （OA商社、従業員50名）
- ・社内におけるグランドルール策定（一定のルール指針に基づき未来リスクの回避）
 - ・キャッシュフローの良化（受託前翌月末回収76.8%→受託後翌月末回収90.3%）
 - ・受注/検収作業の適正化（基準に沿った計上管理、証憑書類の取得管理強化、業務受託後証票取得100%）



こんなお客様はぜひご相談ください！

人手不足に伴い、バックオフィス業務が逼迫している、または懸念されている企業様、商社様、東京近郊で対応可能です。
規模・受託業務量等はお相談ください。

電子化・データ化で、コスト削減と売上拡大を支援

Service 1.



🛒 コスト削減・省スペース化実現

「契約書の電子化」
 「紙文書の電子化」
 「業務書類の電子化による検索業務の短縮化」
 によって、コスト削減、省スペース化、業務効率向上を支援します。

🔍 1 こんなお悩み解決します

- 紙文書の保管費用削減したい。
- 書類の保管スペースがなくなってきた。
- 書類を探す手間が多く業務効率が悪い。
- 重要書類の情報漏えいが心配だ。

🔍 2 代表的な導入事例

- 導入事例1：都内郵便会社 契約書スキャン
→保管スペースが確保でき書庫の省スペース化ができた。
- 導入事例2：都内映画会社 カタログスキャン
→山積みになっていた各種カタログの電子化により検索と効率化実現

🔍 3 こんなお客様はぜひご相談ください！

書類や文書等の保管に、貸倉庫や自社内倉庫を利用している企業様
 全国対応いたします。

☑ 参照URL： <https://pmj.co.jp>
 問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

Service 2.

🛒 お客様の声を集計して売上拡大のお手伝い

紙で回収をしたアンケート結果の「データ化」をおまかせください。
 見やすく、かつ、分かりやすく加工をしてお提供いたします。
 お客様の声を把握して、「ニーズにあった商品づくり」や「回収した
 顧客情報やニーズを活用した新しい顧客づくり」のお手伝いをいたし
 ます。

🔍 1 こんなお悩み解決します

- アンケート結果を集計しデータ化したい。
- 職務満足度調査を行い社内環境整備を行いたい。
- お客様満足度調査を行い顧客ニーズを把握したい。
- 新規顧客開拓したい。

🔍 2 代表的な導入事例

- 実施事例1：地方自治体 ひとり親実態調査
→横浜市ひとり親世帯調査で実態集計（横浜市HP掲載）
- 実施事例2：都内大学病院 患者・職員満足度調査
→系列8病院の調査実施、病院ごと満足度比較し実態把握

🔍 3 こんなお客様はぜひご相談ください！

集計業務を実施している、販社様や集客目的のイベント会社様
 全国対応いたします。

Service 1.

 位置情報活用にフォーカスしたスマホアプリを受託開発

豊富な開発経験で培ったノウハウを蓄積。タクシー配車システムやドライバーの動態管理システムなど、画期的なスマホアプリを数多く開発しています。

Service 2.

 企業と顧客の「情報接点」を担うKiosk端末の開発を支援

Kiosk端末の開発・生産から保守サポートに至るまでトータルに対応します。端末ローカルアプリやサーバーシステムの開発および保守運用はもとより、ハードウェアの保守契約についてもサービスレベルプランに基づくサポートが可能です。

 1 iOS/Androidからサーバーシステムまでに対応

スマートフォンやタブレット向けのアプリ開発では、端末に搭載されたセンサーから取得した位置情報にデジタル地図を重ね合わせることで、さまざまなビジネス価値の創出に貢献します。また、サーバーシステムなどの開発にも対応可能です。

 要望に合わせたカスタマイズに対応

ひな形となるデザインからカスタマイズでき、小ロットから製造できるKiosk端末を用意できます。組み込み機器に関する豊富な経験・ノウハウを保有するほか、ハードウェアのシステムデザインに関するアドバイスも可能です。

 2 YOLP Premierの販売代理店に認定

Yahoo! JAPANが地図・地域情報等のソリューションを提供する、YOLP (Yahoo! Open Local Platform) の販売代理店として認定されている技術力が信頼の証です。



 参照URL：<https://www.busica.co.jp/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

IT機器の見える化で戦略的な事業運営を支援

Service 1.

IT機器の「見える化」によりトラブルを未然に防止

「社内のネットワークにどのようなIT機器が接続されているかを把握したい」
「機器トラブルに伴う業務の中断を回避したい」
といった要望に対応。問題のある機器は診断レポートで確認でき、トラブルを未然に防ぐことができます。業務が滞らず、データの保全にもつながります。

Service 2.

専用ルータにより、社外でも仕事が行える環境を提供

現在お使いのPCで簡単な設定を行うだけで、オフィスにいるようなVPN接続を実現。場所を問わずに業務を遂行できる、オフィスと同様のセキュアかつ快適なネットワーク環境を提供します。また、PCごとのVPNライセンス料もかかりません。

1 オフィスのIT機器を一元管理

ネットワークに接続されているすべてのIT機器（PC、ルータ、UTM、IP電話など）のログを収集し、一元管理を実現します。

どこからでも必要なデータにアクセス

外出先や自宅からオフィスのデータにアクセスできる、VPN接続を提供。社外においても快適な業務環境を実現します。複雑な設定作業はVPNセンターで行うため、お客様は手間なくカンタンにセキュアなVPN接続を活用できます。

2 問題のある機器はすぐに確認可能

オフィスレイアウト図を見ながら、問題のある機器をすぐに把握できます。また、実際のオフィスレイアウトに合わせて、オリジナルの配線図を専用画面上で作成することも可能です。



 参照URL：<https://www.nrminc.co.jp/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

IT機器の見える化で戦略的な事業運営を支援

Service 3.

ITの健康診断でオフィスに 安心安全をお届け

スタッフが定期訪問に伺い、オフィスでお使いのIT機器の機器診断を実施します。診断レポートを確認することでIT機器の稼働状況、過去の診断に対する対策の効果、改善状況を簡単に把握でき、不測の機器故障に備えることが可能です。

1 健康診断結果をレポートで提出

オフィスで活用されているIT機器の利用状況を分析し、レポートにまとめて提出します。

2 状況に合わせて的確にアドバイス

機器パフォーマンス、セキュリティなどの観点から診断結果を読み解き、必要とされる対応策をレポートします。

 参照URL：<https://www.nrminc.co.jp/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

Service 4.

リモートによるスピーディな ITサポートを提供

IT機器の見える化に加え、ITの管理もワンストップで済ませたいお客様に向け、リモートでのサポートサービスを提供。ビジネスにおけるIT機器の活用を、安心・安全に支えます。

1 設定変更や傷害対応をリモートで支援

IT機器の設定変更や操作に関する不明点の確認、不具合が発生した場合の原因調査など、各種サポート業務をリモートで速やかに行います。

2 お客様のPCをセキュアに遠隔サポート

リモート接続機能を利用して、安心安全にお客様のIT機器に接続。セキュリティを確保したままリモートサポートが受けられます。



アイコンカルテ



あなたの会社のIT主治医

IT機器の見える化 - 成功事例

大阪府/金属加工/社員7名



導入目的

現状を把握するため

1 ITには疎く10年以上も前のパソコンやコピー機を使い続けていたところ、大手の取引先から注意を受けました。

2 手を打たなければと思っていましたが、何から始めていいかわからず、とりあえず現状を診断できるツールがあると勧められて導入しました。

参照URL：<https://www.nrminc.co.jp/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

利用状況

一つずつ改善していく

レポートを見て、わからない部分は担当の方に相談しながら一つづつ良い部分を減らしています。カルテで環境把握ができたことで、無理に新しいシステムを導入するよりも現状を活かしたIT環境を考えることができました。

改善効果

相談する相手ができる

苦手意識もあってITについては敬遠していましたが、社内の環境を維持するために具体的にすべきか、相談できたのが一番の収穫です。



個人情報保護の必要性を感じて導入

東京都／保険代理店／社員20名



導入目的

情報漏洩対策のために



1 大手企業の情報漏洩の事件が取り沙汰された時期に、顧客情報を取り扱う上で何か対策するべきではないかと感じました。



2 重要なファイルの取扱い状態を『見える化』できるという説明を聞いて、使ってみようと思いました。



参照URL： <https://www.nrm-inc.co.jp/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

利用状況

個人情報ファイルの把握



1 毎週発行されるレポートの情報をもとに、個人情報ファイルの数や保持数を把握して整理しています。

アイコンカルテ 情報マネジメントレポート 2017年12月18日 ~ 2017年12月24日			
重要ファイル運用状況診断			
診断結果	アドバイス	台数詳細	
	個人情報を含む重要ファイルについて、紛失や漏洩の危険性があります。情報管理規定を徹底し、リスクの回避に努めましょう。	ファイル運用状況	重要ファイルの保存状況が概観できます。運用状況詳細 各重要ファイルの運用状況を確認できます。運用状況詳細 各ファイルの運用状況を確認できます。
個人情報ファイル保持数			
個人情報ファイル保持数	総本数ファイル保持数 / 属本数	個人情報ファイルアクセス回数	総本数ファイルアクセス回数
56 #	1 WIN10 22#	1 WIN10 6#	
品個人情報ファイル	2 WIN-PC 10#	2 WIN7-PC 4#	
マイカルカードファイル	3 VISTA 4#	3 VISTA 2#	
個人情報ファイル	4 - #	4 - #	
	5 - #	5 - #	
指定キーワードファイル保持数			
指定キーワードファイル保持数	総本数ファイル保持数 / 属本数	指定キーワードファイルアクセス回数	総本数ファイルアクセス回数
34 #	1 WIN10 16#	1 WIN10 20#	
指定キーワード(登録済)	2 WIN-PC 8#	2 WIN7-PC 5#	
個人情報	3 VISTA 10#	3 VISTA 13#	
マイナンバー	4 - #	4 - #	
重要顧客	5 - #	5 - #	

改善効果

社員の意識が変化した



1 オフィスカルテでレポートをチェックするようになってから、社員の情報保護の意識が変わってきたと感じています。



2 誰が・どんな作業を行ったかをわかるようにしておくことで情報漏洩の抑止効果が生まれました。



特許事務所への強固な販路を活かした「中小企業の特許戦略」を支援

Service

中小企業の強みを生かすため、力があることを証明するために「特許」や「商標」などの取得を強力サポート

競争の激しいグローバル市場において、これからの中小企業が存続し続けるための1つとして「他社との差別化」が挙げられます。自社の強みを明確にし徹底的に磨き上げなければ、厳しい競争を勝ち残るのは容易ではないでしょう。コーディネートでは豊富な特許事務所ネットワークを活用し、「特許」や「商標」などを利用して、中小企業にも力があるということを証明するための支援をいたします。

1 業界随一、200以上の特許事務所ネットワーク！

コーディネートの大きな強みとして「200を超える特許事務所との取引実績を通じて確立した強力な販路」が挙げられます。特許事務所との取引においては、高度で専門的な知見が必要とされることが多いです。そのため、競合他社と比較しても特許事務所に対してここまで販路を持っている会社は極めて限られます。「中小企業知財戦略」を進めていくうえで大きな優位性と言えるでしょう。また特許管理システムの導入やセキュリティ性の高いサーバ・PCネットワーク構築・オフィスシステムまで提案→導入→運用まで一貫したソリューションのコーディネートの強みとなっています。



2 ISO27001（ISMS認証）取得、セキュリティ対策を徹底！

特許事務所との取引においては、情報の機密性が高いため、情報漏洩やコンプライアンス面も重要です。どれだけ専門的な知見を有していても、情報管理が中途半端では信頼を失いかねません。コーディネートでは情報セキュリティに関する国際規格の1つであるISO27001（ISMS認証）を取得。第3者認証を通じて、創業から30年以上特許事務所との良好な関係を維持し続けています。



参照URL：<https://www.coordinate.co.jp/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

FORVAL DX・GXでつなげる未来づくりに貢献いたします

Service.1

フォーバルグループのICT技術者集団を目指して

1991年の創業来、常に大切にしているのは「つながり」です。ICT技術をつかう側もつくる側も、技術の向こうには、人がいます。設計開発から、コンサルティング、パッケージ開発まで「できたらいいな」にDX技術を駆使して幅広くお応えいたします。

1 開発事例

- ・工場内、事業所別 在庫管理システム
- ・内視鏡洗浄履歴システム
- ・勤怠管理システム
- ・レンタル品管理システム
- ・見積支援システム

金融業、保険業、製造業、リース業など、様々な業種のお客様のシステム開発を行い、業務の効率化・自動化を実現しました

2 ERPパッケージ開発でより高い顧客満足度の追求へ

Pマーク取得のエム・アイでは、DX技術を駆使して、お客様の現状システムを活かしながら、ニーズに最適なシステムを構築します
もっと使いやすい、もっと活かせる進化した経営情報システムを目指しています

3 システム、ITに関することは、ぜひご相談ください

- 自社のIT化を進めたい、既存システムに満足していない
- ペーパーレス化を進めたい
- 在宅ワークの環境を整えるシステムをつくりたい

 参照URL：<https://www.mii.co.jp/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。



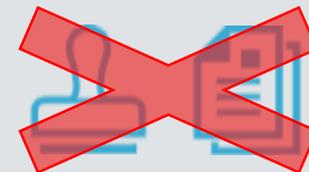


新しいあたりまえへ「シムワーク 電子契約・電子自署」の開発

Service.2

🛒 変わる日常とペーパーレス・はんこレス

新型コロナウイルスの流行に伴い、通勤や外勤は控え、自宅やオフィスからで仕事を行うテレワークが推奨されています。テレワークは今や、勤務形態の「新しいあたりまえ」となっています。その「新しいあたりまえ」をサポートするのが、当社が開発した「シムワーク」です。2020年12月のリリース以来、200社以上の様々な業界の皆さまにご活用いただいております。また、シムワークは商業登記に利用可能な電子証明として法務省より認定・弁護士監修となり、安心してご利用いただけるシステムとして進化を続けています。



🔍 1 ペーパーレスでらくらく管理！

契約書類は自動で保存され、契約期間中は当社で保管いたします。詳細検索、参照、ダウンロードが可能ですので、必要な書類を必要な時にサッと取り出せます。「いつ・誰と・どのような」書類かが一目でわかり、大切な書類の一括管理ができます。



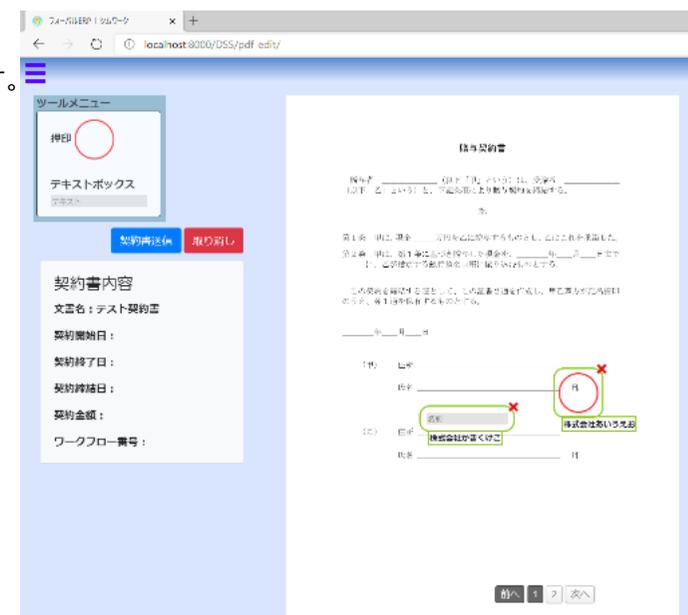
🔍 2 オンライン上のやりとりで、迅速かつ衛生的な契約！

契約先とシムワークでやりとりを行うことで、契約までの日数や手順を大幅に削減することができます。取引先がシムワークを未導入でも「確認・署名・押印」が可能なので、「はんこをもらいに外勤」、「書類を郵送」といった手順は不要です。契約手順をすべてオンライン上で行えます。またシムワークでは、電子自署も可能です。タブレットやスマートフォンからでもサインが簡単にできますので、ビジネスチャンスを見逃しません。

🔍 3 他社よりも一歩先へ！

中小企業の多くが、紙やはんこを用いた業務・契約形態が主流でしたが、コロナ禍が続く中で、徐々にその主流がオンラインでのサイン・電子契約に変わりつつあります。シムワークの早期導入は、他社との差別化につながります。「競合他社よりも一歩先へ進む！」、そんなお手伝いができるはずです。

☑️ 参照URL： <https://www.mii.co.jp/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。





ネットワークシステムは弊社におまかせ。DX化には安心できるネットワークを！

🛒 オフィス・店舗向けネットワークソリューション

ユビキティネットワークス製品で高品質なセキュアネットワークを構築します。ユビキティは米国で無線AP出荷台数がCiscoに次ぐ第二位のメーカー。高い品質は折り紙付きです。他社ベンダーと比較しても超低価格。大規模向けCisco、Arubaとほぼ同等性能。オンプレミス/クラウドの両機能のいいとこ取りで、複数拠点でも遠隔管理が可能です。ルータ、セキュリティゲートウェイ（ファイアウォール、IPS/IDS、VPN）、ワイヤレスネットワーク、スイッチが一体となった低価格で高品質なネットワークを構築したいなら是非、弊社へお話しください。



🔍 1 高性能なWi-Fiネットワーク構築を簡単に実現

無線LAN環境はいざ構築しようとするると従来型のネットワーク機器の設定では専門家にしか分からないコマンドライン操作や複雑な設定が障壁となりハードルが高いものという多くの課題があります。さらにネットワーク管理に携わるエンジニアリングリソースに係るコストは膨大です。弊社では、構築に障壁となる複雑化した設定と増える管理コストの課題を解消し、さらにネットワークの見える化を行うことで少ない運用コストで信頼性の高い高品質なネットワークアクセス環境の簡単導入・簡単管理を実現します。

🔍 2 テレワークを簡単に始めるためのリモートアクセス環境を構築

新型コロナによる在宅勤務でリモートアクセス環境の整備が課題になっております。弊社では簡単でセキュアに自社ネットワークにアクセスできる環境をすぐに構築致します。安全にリモートアクセスを利用するにはVPNを使うことが有効です。セキュリティ対策を行い安全性が高いリモートアクセスを利用して、業務を改善していきましょう。afterコロナを生き抜くIT環境の第一歩として、最適な環境を提案できる弊社にお任せください。

🔍 3 Delight your customers すべてはお客様の笑顔のために

お客様の視点で新しいシステムとネットワークの構築に全力で取り組み、挑戦し続けることで時代に即した価値を提供します。ネットワークシステムのコンサルティング、設計、構築、導入に至るまでワンストップソリューションを提供いたします。弊社は大規模ネットワークの設計、構築などを得意としてきました。そのノウハウを中小規模ネットワークの構築に最大限に活用します。

☑ 参照URL：<https://www.kaelu.co.jp/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。



FORVAL 企業のグローバル展開をワンストップでサポート

Service 3. 日系企業向け、『レンタル工場』のご提供

🛒 日系企業向けのレンタル工場（JSC）で安心・安全な現地生産環境を提供

インドネシアおよびベトナムにおいて「日系企業向けレンタル工場（JSC）」事業を展開。“小さく生んで大きく育てる”をコンセプトに、日系の中堅・中小企業が自社製品の生産活動を安心・安全に推進できる環境を提供します。

🔍₁ “小さく生んで大きく育てる”を実現

「日系企業向けレンタル工場（JSC）」は最小区画288㎡から入居でき、共用の会議室や応接室をご用意しています。お客様専用デスクには日本人スタッフが常駐し、日本語でのよろず相談を承ります。また、「ワンストップサービス」では、入居前から入居後に至るまで充実したサービスを提供します。

■ 導入事例 レンタル工場と自社工場の比較

項目	レンタル工場	自社工場
初期投資金額	◎	×
ランニングコスト	△	○
撤退リスク	◎	×
最低契約期間	3年	約50年
購入面積	288㎡	約5,000㎡
登記費用	※0円	約500,000円

■ 入居企業情報は、下記のURLよりご確認ください。

ベトナムJSC入居企業
https://www.kaigaiadvisers.jp/vietnam/rental_factory/

インドネシアJSC情報
https://www.kaigaiadvisers.jp/indonesia/rental_factory/

■ イニシャルコストの比較 【レンタル工場の場合】

不動産（面積）	1,152㎡
レンタル料（500円/㎡×12ヶ月）	6,912,000円
レンタル保証金（レンタル料3ヶ月）	1,728,000円
合計	8,640,000円

【自社工場の場合】

不動産（土地と建物）	土地：5,000㎡	建物：1,152㎡
土地使用権（8,000円/㎡）	40,000,000円	
建物建設費（50,000円/㎡）	57,600,000円	
合計	97,600,000円	

🔍₂ こんなお客様はぜひご相談ください！

- ・レンタル工場を探している企業様

☑ 参照URL：<https://www.kaigaiadvisers.jp>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

Service 4. 人材不足・海外展開を支援する『外国人高度人材紹介』支援

🛒 外国人高度人材の採用を通じ、企業の成長戦略を支援

当社が採用し各国に配置している社員は200名以上にのぼります。この採用活動で培った経験を活かした人材採用コンサルティングを提供します。各国の人材の特性を活かし、企業の成長戦略の実現に貢献します。

🔍₁ 進出国の人材を確保し、海外展開を加速

当社独自のノウハウで進出国の優秀な海外人材を確保し、進出国におけるスムーズな事業展開とビジネスの加速をサポートします。

🔍₂ 企業の成長に向けて、人材不足を解消

日本国内での人材不足対策や、グローバル化社会での競争力強化のため、豊富な人材候補先から国籍にかかわらず企業が求める最適な人材を紹介します。

■ 導入事例

- ・外国人高度人材の採用コンサルティング・求める外国人高度人材の紹介
- ・採用面接支援・就労ビザの取得支援・入社後のフォローアップ

■ 利益貢献

- ・海外事業展開を担う人材がいない企業は、展開国の人材を活用することにより売上拡大が図れます。
- ・人材不足で事業が停滞している企業は国内事業も含め売上拡大が図れます。
- ・技能実習生を雇用している企業は、技能実習生のリーダーとして高度人材を活用することにより、業務の生産性の向上が図れます。

🔍₃ こんなお客様はぜひご相談ください！

- ・「海外展開を検討または開始した企業」
- ・「人材不足が経営課題の企業」
- ・「技能実習生を雇用している企業」



保険ステーション

Service

「保険でリスクをマネジメント！」保険のプロが最適プランをカスタマイズ!!

🛒 会社を守り、次の代へと繋いでいく保険

会社経営にはさまざまなリスクが伴います。

それが経営上の問題であれば、社内での解決も可能ですが、そのリスクが経営者の健康問題や災害など、防ぎきれない不測の事態であったとしたら…。万一の時は保険金として、万一がなかった時は慰労金としての活用。それが会社にとっての保険の役割です。安定した経営を行うために、そして、次の代へと事業を引き継いでいくために、お役に立つ保険のご提案があります。

🔍₁ 「あらゆる保険が集まるプラットフォーム」として“あんしん”を提供

人・物・業務遂行上のリスクに備えるうえで、保険は不可欠です。保険を2～3年以上見直していない個人・企業のお客様に向け、約40社にのぼる取扱保険会社の商品を上手に駆使し、ベストマッチをご提案します。

🔍₃ 的確な「セカンドオピニオン」を提供

人が定期的な健康診断を受けるように、保険も定期的な見直しが必要です。

よりの確にプラン・内容の見直しが行えるよう「セカンドオピニオン」を希望される企業様からの利用実績も豊富です。

☑ 参照URL： <https://www.hoken-station.co.jp/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

🔍₂ すべてが揃う保険の総合デパート

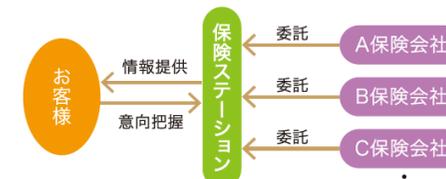
生保・損保など、合わせて約40社の保険会社を取り扱っております。揃わない商品は、まずありません。

◎保険加入の一般的な流れ



数ある保険商品の中からご自身で情報収集し、比較検討、見極めをしなければなりません。

◎当社をご利用いただいた場合



幅広い知識を持った経験豊富なファイナンシャルプランナーがお客様のライフスタイルやご希望に応じて、お勧めの商品をご提案できます。



売上拡大

業務効率改善

リスク回避

経営コンサル

グループについて

社会貢献について

FORVAL 中小企業経営の利益に貢献する「実践型・経営コンサルティング」を提供

Service 1.

中小企業の持続的な成長を支援する実践型経営コンサルティング

成長を希望する中小企業にとって、その実現手段は様々です。

一方で、多くの中小企業は経営戦略はなく、自社の課題すら明確化されておらず、毎年同じような決算を繰り返している状況が散見されます。

フォーバルが提供する実践型の経営コンサルティングは見える化によりお客様の経営状況、経営課題を見る化を行い、成長するための方法論をお伝えします。成功モデルを販売するコンサルティングではなく、共に歩む経営パートナーとしてのコンサルティングを検討してみませんか？

1 目標設計と経営の見える化、そして売上拡大を伴う成長へ

コンサルティングの初期段階では経営者の想いをヒアリングし、在るべき姿の定義を行わせていただきます。

その在るべき姿と現状の差分にこそ成長の伸びしろがあると考えます。

おおよそ初期の3カ月は見える化と課題の定義を行わせていただき、その後はお客様毎に合わせた成長のためのプランをご提供させていただきます。



2 DX(デジタルトランスフォーメーション)を取り入れた経営の再定義

経営資源の少ない中小企業の利益に貢献するためには、既存の概念にとらわれない変革が必要と考えます。

私たちは「中小企業DX推進の第一人者を目指すもの」として、

既存の経営モデルをゼロベースで見直し、デジタル、アナログの両面から最適化の提案を行います。

世の時流に対応した実践型コンサルティングこそ、我々の特色であると言えます。



3 このような経営者が対象者です

- ・毎年、同じような決算を繰り返していて、企業として成長できていない。
- ・売上を増やし、社員を増やし、そして利益を増やしていきたいと本気で考えている。
- ・他社の経営が良くなっている評判を聞くものの、自社の経営は良くなっていると思えない。
- ・想いを語り合うパートナーがいない。

 参照URL：<https://www.forval-consul.com/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

FORVAL 中小企業経営の利益に貢献する「実践型・経営コンサルティング」を提供

Service 2.

成功事例の紹介

私たちのコンサルティングは成功モデルを販売する性質のものではなく、その企業の経営者の想い、そして在るべき姿を定義して進めます。そんな私たちのコンサルティング事例の一部をご紹介します。

小売業：企業規模拡大の事例

企業規模の拡大が出来ない理由は幹部育成が出来ていないこと、店舗運営のやり方が確立されていないことの2点であると課題設定。幹部に職務権限を与え、月次の会議体にて指導・教育を実施。部門運営については事業計画を細分化し、会議体改善を行った。財務戦略も成功し、店舗数が増え、売上6億円から12億円まで拡大した。

システム開発業：売上・利益拡大の事例

売上・利益拡大ができない理由は社員のマインド面、利益管理、営業の活動量の3点であると課題を設定。営業戦略、利益管理の仕組み化、人材モチベーションアップの褒賞設定などの計画を作りこみ、マネージャー、社員の順に戦略を落とし込んでいった。経常利益が3年間で500万円から1,500万円に増加した。

参照URL：<https://www.forval-consul.com/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

Service 3.

オンラインセミナーによる定期的な情報発信

フォーバルの本部、または共感・共鳴をいただいているお客様と共に、オンラインセミナーを開催しています。その時の時流に合わせたコンテンツをご提供いたします。



FORVAL 中小企業に向けた「事業承継」「M&A」を支援

Service

🏢 後継者対策やM&Aを、豊富な経験則と実践的サポートで具現化

経営者の高齢化、後継者不足といった背景の中、事業承継の選択肢の一つとしてM&Aが活用されるケースが増えてきています。また、取り巻く環境の変化に自社だけで対応しきれないといった場合や、事業拡大・新規事業参入をしていきたいといった経営課題を抱えている会社にとってもM&Aは有効なソリューションです。事業承継支援部では会社を譲渡したい・買収したいといった企業に対し、進め方のご提案からマッチング、成約までサポートいたします。

🔍₁ 中小・小規模企業に特化

銀行、証券会社、その他大手仲介会社では対応できない小規模企業でも、企業規模問わず対応可能です。フィーが支払えないために次世代へ会社を残せないということがあってはならないと我々は考えられています。

🔍₂ 非対面でのM&Aサポートもスタート

M&Aを進めるには専門的な知識を要するため、専門家への相談が不可欠です。専門家への手数料を抑え、かつマッチングから成約までサポートさせていただくため、Webを活用した支援もさせていただきます。

🔍₃ あらゆる業種のM&Aを支援

年商規模問わず全国の多種多様な業種の企業様に対しM&Aの支援をさせていただいております。さまざまな業種での実績もあります。

提携先と連携しサポートを強化している業種としては、自動車アフターマーケット、リユース、食品卸業界などがございます。

M&A成約事例



「全員にとって、良い選択」。担当者と走り抜いた7カ月間

株式会社ビックアップジャパン × 株式会社トレジャー・ファクトリー



Win-WinのM&Aで従業員と会社の存続を実現

株式会社京葉オートモビルサービス、京葉オートライフ株式会社 × 株式会社ENEOSウイング



自分たちが大切に育ててきた「イシミル」を更に大きく育てたい

株式会社AKATSUKI × テモナ株式会社

☑ 参照URL：<https://forval-shoukei.jp/>
問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

【巻末付録1】フォーバルグループについて

社是

フォーバルグループは社員・家族・顧客
株主・取引先と共に歩み 社会価値
創出を通して それぞれに幸せを
分配することを目指す

そのため

創意工夫をこらし絶えず「革新」に
挑戦する

顧客に愛される「真心」のサービスを
大切にする

社員が安心して力を発揮できる
「場」作りに努力する

世界・未来に目を向け「社会が
求める真の価値」を追求する

「50年、100年経過しても
残る社是をつくりたい」
という想いを凝縮

▲前段「フォーバルグループ経営理念」

▼後段「フォーバルグループ経営基本方針」

For Social Value

「社会価値を創出する」という意味する理念から
「フォーバル」というグループ名は生まれました



ダイナミックオーバル

このシンボルマークは、グループ各社それぞれが、
また社員ひとりひとりが束縛されずに
のびのびと躍動しながら、
ひとつのビジョンに向かって上昇している姿を
示しています。

「新しいあたりまえ」を創造してきた40年

1980

10年間無料メンテナンス&
リース販売を導入



1989

複写機の紙とトナーの
ワンストップ
ディスカウントサービス



1987

自動選択アダプタ
(NCC・BOX) ビジネスで
長距離電話料金が低下



1995

国内・国際通信の
ワンストップショッピング・
ワンビリングサービス



2002

法人向け
定額制IP電話サービス



2003

番号ポータビリティを実現した
ブロードバンド&IP電話サービス



2009

固定通信と移動体通信を融合した
FMC (Fixed Mobile
Convergence)
サービス



2012

IP統合ソリューション
サービス



2019

スマートフォンにビジネスホンの
内線子機と同等の機能を提供する
iPhoneアプリケーション



2020

DX 総合ソリューション
サービス



～モノ売りからコトの提案者へ～



売上拡大
業務効率改善
リスク回避
経営コンサル
グループについて
社会貢献について

FORVAL アイコンサービス：社会に求められているDXアイコン



“選ばれる企業”になるための 中小企業DXコンサルティング

アイコンサービスとは

フォーバルが提供する企業経営支援サービス「アイコン」は定期的な経営者面談を行い、経営の多種多様な課題を解決するサービスです。

経営者の頼れる相談相手として販路拡大や新規事業、業務運用の改善、セキュリティ対策など、グループ企業、パートナー企業の協力も得ながら、あらゆる経営課題の解決方法をワンストップでご提案致します。

DXアイコンとは

ビジネス環境の変化に対応して“選ばれる企業”になるために企業のDX（デジタルトランスフォーメーション）が、昨今必要とされています。

「DXアイコン」は企業のあるべき姿を明確にした上で、情報通信技術を活用して業務上取り扱う情報のデジタル化を促進しながら業務効率改善と併せて、企業競争力を高めるための提案を行うサービスです。

攻めと守りの「一個客一戦略」提案

新型コロナの影響は大きく、会社規模関係なくビジネス環境の激しい変化への対応を今まで以上に迫られる時代となりました。

特に中小・小規模事業者は限られた予算と人材で既存事業や新規事業に投資を行うために、同時に業務の見える化や、ムダの削減も考えていく必要があります。フォーバルは全国の専門担当が経営支援活動の中で得た情報を蓄積し、その情報を活かしながら、それぞれに状況の異なる個客に合わせた最適な攻めと守りの戦略提案に努めています。

あらゆる業種で求められるDX化を促進

経済産業省が「2025年の崖」という言葉で提唱している老朽化した情報システムを使い続ける事による機会損失やリスクの増加は業種問わず発生します。また、IT技術の活用により新たなビジネスチャンスが生まれる反面、思いがけない会社が競合となる等の変化が起きています。

フォーバルでは様々な業種の全国中小企業経営者様との対面アンケートを通じた実態調査や中小企業が置かれている状況、課題を分析した「ブルーレポート」の発信をはじめ、中小企業全体の課題解決を促進します。

提供グループ会社



FORVAL DXアイコン：ワンストップでデジタル技術を活用した企業変革を提案

DXの定義

DX = Digital(デジタル) Transformation (変革) とは、 ※TransをXを略す事が一般的な英語圏の表記に準じてDXと表記

企業がビジネス環境の激しい変化に対応し、データとデジタル技術を活用して、顧客や社会のニーズを基に、製品やサービス、ビジネスモデルを変革するとともに、業務そのものや、組織、プロセス、企業文化・風土を変革し、競争上の優位性を確立すること。（経済産業省ガイドラインより）

DXは「デジタルに」変えるのではなく「デジタルで」変えること

ただ業務でITツールを導入したり、電子データに置き換えただけではDXとは呼べません。デジタル技術を活用して既存の業務やプロセス、製品やサービスを見直し、変革していく事で競争上の優位性を確立していくことこそがDXと呼ばれるものです。

変革実現のために、既存業務を可視化して顕在課題だけでなく、自社では気付いていなかった潜在課題も見付けていく必要があります。だからこそ、第三者であるフォーバルがDX推進支援する意義があると考えています。

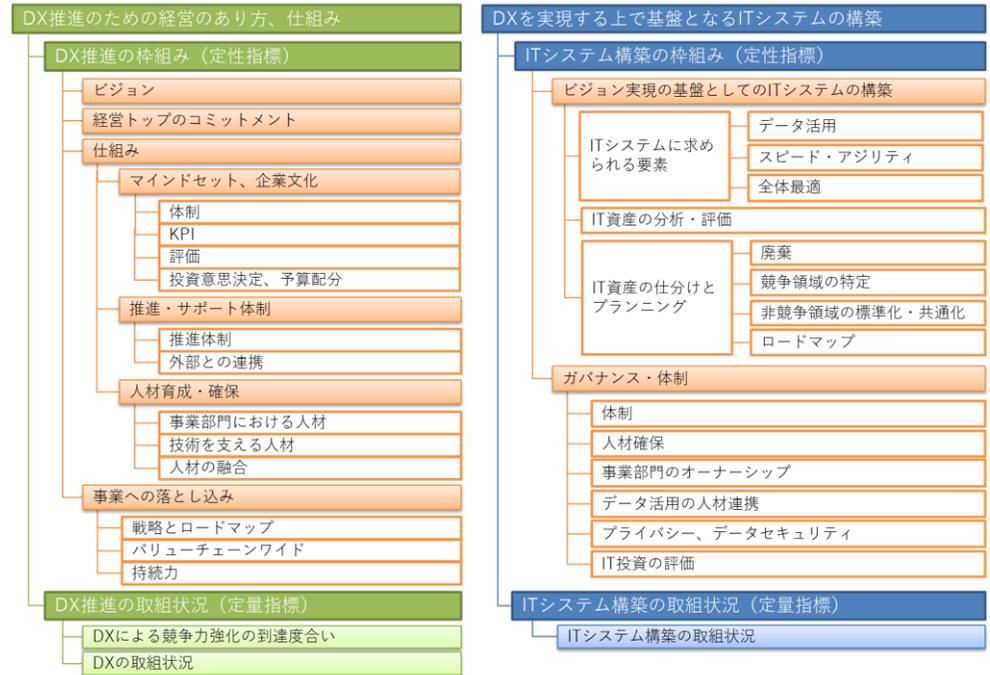
DXで何を改革させていくか

DXの推進は、製品サービスのモノからコトへの変革等に留まらず、これまでの仕事の仕方や企業文化の変革までを求めるものです。

その実行のためには「顧客視点でどのような価値を創出するか」、「なぜ、その改革が必要なのか」、「そのために経営の仕組みをどう作り変えるのか」等を経営幹部、事業部門、IT部門等の関係者が現状の課題への認識を共有しながら、具体的にアクションに落とし込んでいく必要があります。対象範囲は非常に多岐に渡ります。フォーバルでは課題の見える化から解決策の提示、その実現のためのITツール導入までワンストップで提案致します。

参照URL： <https://www.forval.co.jp/consulting/service.php>
お問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

▼DX推進指標



※経済産業省
<https://www.meti.go.jp/press/2019/07/20190731003/20190731003.html>

FORVAL DXは日本の最重要テーマ

🛒 DXは、Society5.0や働き方改革と同軸の流れ

過去、国で提唱していたSociety5.0（超スマート社会）において重要なキーワードとされていたAI、IoT、ビッグデータは、DXにおいても重要な要素となっています。これらを活用したサービスは生活の中にかかなり浸透してきており、ビジネスにおいても活用の幅がどんどん広がっています。

また働き方改革で法的な整備が進み、DXでより具体的な施策としてその重要性が国から提示されました。



1 現在、国の最重要テーマが「DX」

元々重要課題となっていたが、コロナ禍でさらに急務に



2 DX対応に向けた法的整備も加速

電子契約（ハンコレス）への対応は待ったなし



3 行政機関や、大手企業は既に対応を始めている

中小企業も早期に対応しないと、取引先として除外される恐れ



4 消費者の「あたりまえ」になる前に対応が必要

きちんと対応ができている会社にはチャンスとなる



参照URL : <https://www.forval.co.jp/consulting/service.php>
問い合わせ先 : 担当コンサルタントまでお申し付けください。

FORVAL 終わらないDX化ストーリー

🛒 継続的な取り組みが必要となるDX

DXは一度やったら終わりではなく、継続的に取り組むと共に、社会的な変化に合わせて何が重要かを考えていく必要があります。そのため、御用聞きスタイルでお客様の要望に応えるだけでなく、現状を客観的に捉えながら継続的なDX提案をしていく事が求められます。

フォーバルではDX化において必須となる重要分野の実施提案を行うだけでなくその後のフォローや、グループ企業パートナー企業のネットワークを生かしながら、お客様に合わせたDX課題の解決策を提案し続けられる様に努めて参ります。

🔍 1 まず取り組むべき重要キーワードはテレワーク、ペーパーレス、クラウド

DXを進める上でまず重要となるのは、いつでもどこでも仕事ができる環境の準備、紙を無くしてデータ化する事による見える化や効率化、老朽化が進むオンプレミスからクラウドへの移行となります。

また今までWEBやECの活用ができていなかった場合には導入や見直しが必要となり、情報が属人化、ブラックボックス化している場合には、洗い出しを行い、電子化していく事が競争力を高める上で重要です。

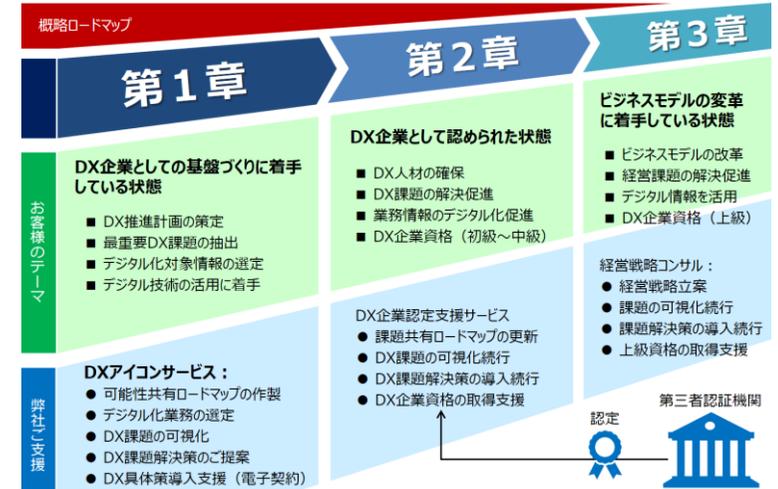
🔍 2 DXによる取引先との共存共栄

さらに、DXは自社だけでは留まりません。取引先、しいては日本企業全体の共存共栄を図っていくためには、自社だけではなく他社に対しても、ペーパーレス対応や電子契約などをはじめとした業務改善を求めていく必要が出てきます。

各社のDX対応が進む中、お互いに選ばれる企業となるためには、基本的な情報管理体制、セキュリティ対策、社員教育を実施して、その事をPRしていく必要があります。フォーバルグループは日本全国の中小企業DX化推進の第一人者となるべく、さらに邁進していきます。

☑ 参照URL : <https://www.forval.co.jp/consulting/service.php>
問い合わせ先 : 担当コンサルタントまでお申し付けください。

お客様と共に歩むDX推進ストーリー 基本イメージ



時代が求める

「選ばれる企業」

として重要な

4つの要素 →→



FORVAL 変化への対応

🛒 フォーバルの100年ビジョン：日本、アジア、世界で「なくてはならない存在」になる

「会社を継続させる事」が経営者の第一使命。

大企業、中小企業関係なく、継続させなければ、社会貢献も社員への還元も出来ません。継続させるには「変化への対応」が必要です。フォーバルは、多くの会社が様々な世の中の変化に対応し、継続していくためのお手伝いをさせていただきます。

🔍 過去の変化と進行形の変化

インターネットの登場と光回線による高速化、また移動通信システムの登場とスマートフォンの浸透で世の中のビジネスの仕組みは大きく変わりました。現在世界の時価総額でTOPにいる企業の多数は過去の変化に対応して、新しい価値を生み出してきた企業ばかりとなっています。

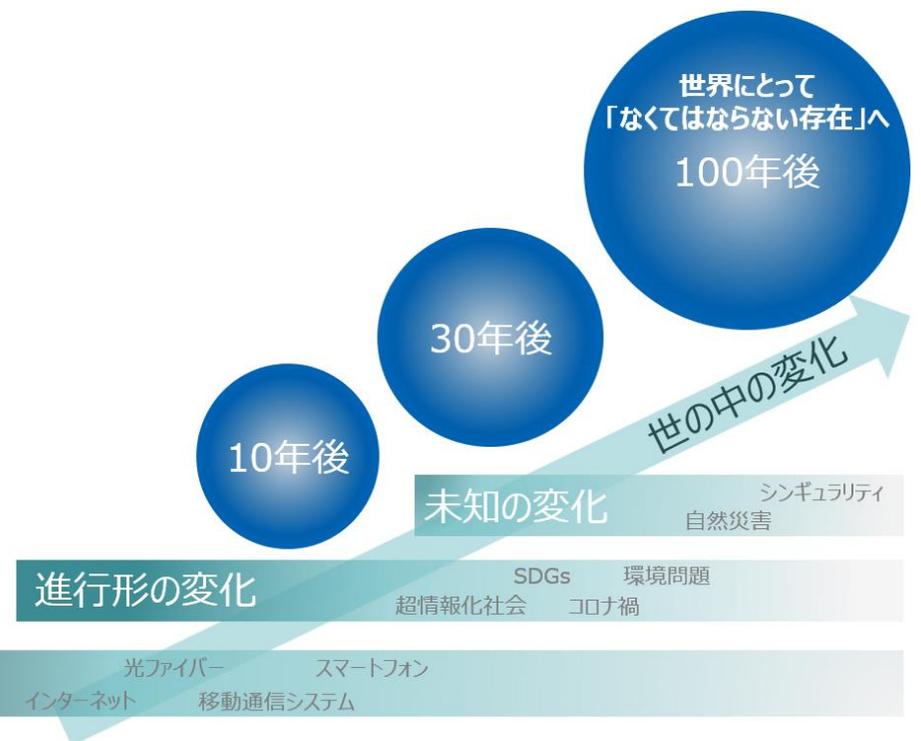
変化のスピードが速い世の中で、まずは現在進行形の変化に対応していく事がこの先の事業の継続や発展を考える上でとても重要になっています。

🔍 未知の変化への対応

新型コロナの蔓延により売上が低迷し、事業継続が困難になっていく企業と、一時的に落ちても、その後売상을伸ばしている企業が出てきており、変化への対応力の差が露わになりました。

今後はデジタルへの対応だけではなく、世界全体で取り組む必要がある環境問題の変化への対応力も「選ばれる企業」となるために必要な要素となっていきます。

会社を継続させ、社会貢献や社員への還元を続けていくために、あらゆる変化に対応できる様に行動していく事が今、求められています。



☑ 参照URL：<https://www.forval.co.jp/consulting/service.php>
 問い合わせ先：担当コンサルタントまでお申し付けください。

【巻末付録2】 社会貢献について

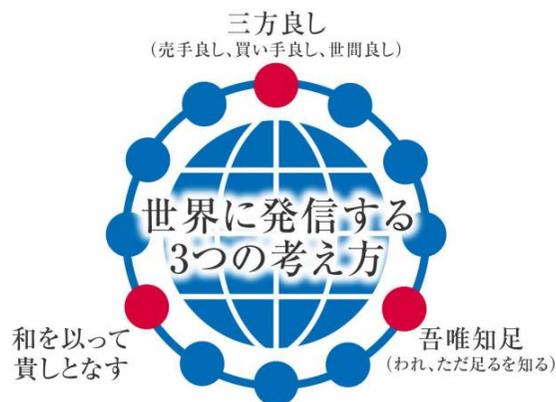
公益資本主義に賛同する企業経営者を育成・輩出

📌 公益資本主義を世界に発信し、地球益に貢献

「公益資本主義」とは、企業を社会的存在にとらえ、株主の利益のみを優先するのではなく、社員とその家族・顧客・取引先・地域社会などステークホルダー全体への貢献（公益）を重視する資本主義です。公益資本主義推進協議会=PICC（Public Interest Capitalism Council）では、限界が見えてきた現資本主義に成り代わる日本初の新しい資本主義=公益資本主義を世界に発信し、地球益に貢献することをビジョンに掲げ、公益資本主義の考えを全国に広め、世の中を変えるきっかけをつくる活動を推進しています。

🔍₁ PICC会員企業が目指す企業の在り方

社会性をベースとした会社・事業を創出し、独自性のあるビジネスモデルに昇華させる。同時に、経済性も成り立つよう改良改善に挑戦する。その結果生まれた利益は、社員とその家族、取引先、顧客、地域社会、株主、つまり社中全体に公平に分配していくことで共存共栄を果たし、永年続く企業となることを目指す。



🔍₂ 委員会活動を積極的に展開

全国で約250社の経営者が参加し、社会への利益配分の一環としてさまざまな委員会活動にチャレンジしています。

- 〈委員会活動〉・教育支援委員会 ・100年企業研究委員会
- ・地域活性化委員会 ・途上国支援委員会 ・会員交流委員会



☑ 参照URL : <https://picc.or.jp/index.html>
問い合わせ先 : 担当コンサルタントまでお申し付けください。

官民連携により地域活性化を推進

官民パートナーシップで事業創造、社会貢献モデルの構築を支援

民間事業者としての発想力・行動力・経験を活かし、全国の自治体と連携した取り組みを展開しています。官民連携による地域活性化の推進、国・官公庁・自治体に対する政策提言を行うほか、地域の各種団体・事業者・住民との連携による地方創生、まちづくり、人材育成、さらには本業ノウハウを活かした社会貢献型事業の構築までを支援します。

1 地域を活性化する業務を広く推進

地方創生事業の企画・推進をはじめ、地域ブランドの構築支援事業、地方活性化プロジェクトやグローバル推進プロジェクト、道の駅の経営支援など、実践に重きをおいた活動を、展開しております。

2 豊富な人脈・ノウハウを提供

国や自治体、各種団体との連携を数多く経験しているからこそ構築できる、有力な人脈やノウハウの提供が可能です。



参照URL : <https://powerful-japan.org/>
問い合わせ先 : 担当コンサルタントまでお申し付けください。

CIESF シーセフ “教育のチカラ”で発展途上国が抱える問題を解決へ

📦 カンボジアなどの発展途上国を教育を通じて支援

CIESF（シーセフ）は、カンボジアを中心とした発展途上国に教育支援を行っている国際NGO団体。「教育をすべてのはじまりに」を合言葉に、“真の愛情と情熱をもった世界レベルの教育者の育成”および“他利の心と国際的な視野をもった高度人材の育成”を理念に掲げ、発展途上国に「国境なき教師団」を派遣するなどの活動を展開しています。

🔍 1 「ソフトウェア」の支援を展開

建物や物資などの「ハードウェア」だけではなく、教師・産業人材・起業家などの人材育成や国の制度を整えるなどの「ソフトウェア」の支援を展開。その国のニーズに応えることを優先し、その国の「こうなりたい」の実現に向け、現地の人々とともに行動しています。

🔍 2 「国境なき教師団」事業を推進

「国境なき教師団」とは、国境を越えて教育支援を行う理数科ボランティア教師たちのこと。その役割は教員養成校の現地人教官が、教師の卵である学生たちに質の高い指導ができるようサポートすること。教員養成校が優秀な教師を輩出できる学校となり、その国の全土に優秀な教師が増え、国全体の教育改善につながることを信じて活動しています。

シーセフが行う5つの事業



☑ 参照URL : <http://www.ciesf.org/>
 問い合わせ先 : 担当コンサルタントまでお申し付けください。